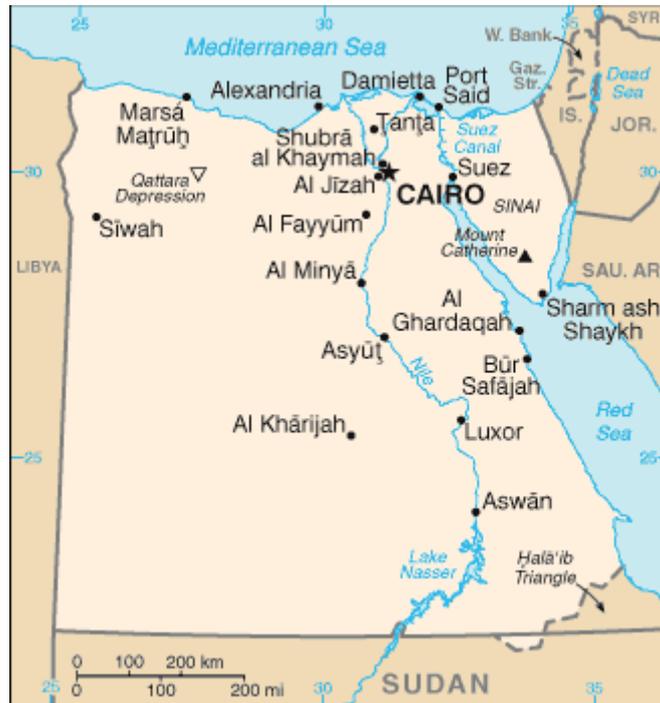


## EGITO



### **Informações Gerais sobre Egito**

Capital: Cairo

Clima: verões quentes e secos com invernos moderados e terreno deserto, com exceção do vale do Nilo e delta.

Localização: Norte da África Oriental que fazem fronteira com a Palestina (Faixa de Gaza) 11 km, 266 km Israel, Líbia 1, 115 km, Sudão 1, 273 km

População: 78.866,635 (2009)

Etnias: egípcios, beduínos e berberes 9%; 1%grego, Núbia, Armênio, outros países europeus (principalmente italianos e franceses) 1%

Religiões: Muçulmana (maioria sunita) 94%; cristã copta e outros 6%

Idiomas: Árabe (oficial), Inglês e Francês são amplamente compreendidos pelas classes educadas

Fuso Horário: cinco horas a mais em relação à Brasília, logo, seis horas a mais em relação à Manaus

## Perfil Político

Governo: República

Independência: Se tornou independente do Reino Unido em 28 de fevereiro de 1922.

Constituição: Data de 11 de setembro de 1971, alterada em 22 de maio de 1980, 25 de maio de 2005 e 26 de março de 2007

Sistema Legal: com base na lei islâmica e civil (códigos particularmente napoleônicos); revisão judicial pela Corte Suprema e o Conselho de Estado (supervisiona a validade das decisões administrativas); aceita a jurisdição compulsória de ICJ com reservas

Partidos Políticos e Líderes: Partido Nacional Democrático ou NDP (partido do governo) [Mohamed Hosni Mubarak]; Nacional Progressista Unionista Agrupamento ou Tagammu [Rifaat EL-SAID]; Nova Wafd parte ou NWP [Mahmoud ABAZA]; Amanhã Party [Mustafa Moussa Moussa]

Poder Executivo: Presidente Mohamed Hosni Mubarak (desde 14 de outubro de 1981)

Poder Legislativo: Sistema bicameral, composto do Conselho Consultivo ou *Majlis al-Shura* (*Shura Council*)

Poder Judiciário: Supremo Tribunal Constitucional<sup>1</sup>

## Perfil Econômico

Moeda: Libra Egípcia

Comércio Exterior:

Exportações Egípcias em 2009: US\$ 22,91 bilhões

Importações Egípcias em 2009: US\$ 43,98 bilhões

Principais Parceiros Comerciais:

- Exportações: Itália, E.U.A, Espanha, Índia, Síria, Arábia Saudita, Japão, Alemanha
- Importações: E.U.A, China, Itália, Alemanha, Arábia Saudita

Principais Produtos:

- Exportação: petróleo bruto e produtos petrolíferos, algodão, têxteis, produtos metálicos, produtos químicos
- Importações: máquinas e equipamentos, alimentos, produtos químicos, produtos de madeira, combustíveis

---

<sup>1</sup> Fonte: Central Intelligence Agency

Negócios com o Brasil: O saldo da balança comercial brasileira com o Egito em 2009 foi superavitário no valor US\$ FOB 1.356.276.263<sup>2</sup>. Os produtos mais exportados foram minérios, escória e cinzas; carnes e miudezas comestíveis; aeronaves e aparelhos espaciais e suas partes; açúcares e produtos de confeitaria; sementes e frutos oleaginosos, grãos; inorgânicos isótopos. Os produtos mais importados foram adubos ou fertilizantes, sal; enxofre; terras e pedras; algodão; gesso, cal e cimento, produtos químicos inorgânicos isótopos, peles, exceto a peleteria (peles com pêlo), e couros, ferramentas, artefatos de cutelaria e talheres, e suas partes; instrumentos e aparelhos de óptica, fotografia ou cinematografia; café, chá, mate e especiarias, tapetes e outros revestimentos para pavimentos, de matérias têxteis.<sup>3</sup>

Negócios com a Região Amazônica: Nos Estados do Amazonas e Rondônia o saldo da Balança Comercial com o Egito foi igualmente superavitário, destacando-se no Amazonas as exportações de cartas de baralho e peças e componentes de refrigeradores de ar. Em Rondônia os produtos mais exportados foram carnes desossadas e outras miudezas de bovinos congeladas.

Ocupando o canto nordeste do continente Africano, o Egito é dividido pelo vale do Nilo extremamente fértil, onde a maior atividade econômica acontece. A Economia do Egito era altamente centralizada durante o regime do ex-presidente Gamal Abdel Nasser, mas abriu consideravelmente sob o ex-presidente Anwar el-Sadat e o atual Presidente Mohamed Hosni Mubarak. O Cairo no período de 2004-2008 reformou agressivamente sua economia para atrair investimentos estrangeiros e facilitar o crescimento do PIB, mas está adiando ainda mais as reformas econômicas devido à crise econômica global. A crise econômica internacional retardou o crescimento do PIB para egípcio 4,5% em 2009, afetando predominantemente as exportações orientadas para setores de manufatura e turismo. O desemprego está crescendo. Em 2009, o governo implementou um pacote de estímulo de 2,7 bilhões dólares favorecendo projetos de infra-estrutura e subsídios à exportação, e está ponderando até US \$ 3,3 bilhões em gastos adicionais de estímulo para esse ano – 2010, para atenuar a desaceleração do crescimento econômico. O governo do primeiro-ministro Ahmed NAZIF precisará reiniciar reformas econômicas para atrair investimentos estrangeiros, promover o crescimento e melhorar as condições econômicas para a população em geral. Apesar dos elevados níveis de crescimento econômico ao longo dos últimos anos, as condições de vida para a média do Egito permanecem pobres.

O Mercado egípcio, devido ao amparo da Lei nº 8 de 1997, propicia uma série de incentivos fiscais para empresas estrangeiras, havendo isenção fiscal de cinco anos para qualquer projeto que atue em um dos campos abrangidos pela lei. Incentivos específicos de 10 anos são concedidos a projetos executados em novas zonas industriais, em certas comunidades urbanas, em áreas remotas e a projetos do Fundo Social para o Desenvolvimento. Isenções fiscais de 20 anos são concedidas a projetos executados fora da área do Cairo. Empresas abrangidas pelos dispositivos da Lei 3ª de 1998, podem beneficiar-se dos incentivos, particularmente períodos de isenção fiscal, oferecidos caso efetuem investimentos nas áreas específicas previstas, além de acesso a combustível e energia subsidiados. Ainda, empresas inscritas no Registro Comercial, que empreguem mais de 50 funcionários, são elegíveis a um período de isenção fiscal de cinco anos.

---

<sup>2</sup> Fonte: MDIC/Aliceweb

<sup>3</sup> BrazilTradeNet

O governo egípcio não intervém no estabelecimento de preços ou na definição de margens de lucro das empresas instituídas ao amparo da Lei nº 8, à exceção dos casos indicados a seguir. O governo egípcio regula os preços de alimentos básicos e de “commodities”, bem como de medicamentos. Por decreto do Ministério das Finanças, foi estabelecida a aplicação de alíquota tarifária única de 5% a máquinas e equipamentos importados, destinados a projetos que estejam em execução ao amparo da Lei nº 8.

A importação e a exportação no Egito são regidas pela Lei nº 118, de 1995. O Anexo nº 8 das regras de importação/exportação apresenta uma relação dos produtos sujeitos a inspeção para controle de qualidade antes de seu ingresso no Egito. A relação consiste de aproximadamente 135 categorias de produtos, incluindo gêneros alimentícios, peças sobressalentes, material de construção, dispositivos eletrônicos, aparelhos em geral e uma série de bens de consumo. Apesar das autoridades egípcias salientarem que os padrões aplicáveis às importações são idênticos aqueles aplicáveis a bens produzidos internamente, a fiscalização dos padrões para gêneros alimentícios importados é bem mais rigorosa do que a de produtos locais. Ademais, os importadores enfrentam o problema de padrões mal definidos ou mesmo inexistentes, e o fato das autoridades sofrerem com o número insuficiente de fiscais ou de aparelhos para inspeção de qualidade resulta em acúmulo de serviço e em atrasos freqüentes.<sup>4</sup>

Principais Produtos do Setor Industrial: têxteis, processamento de alimentos, turismo, produtos químicos, farmacêuticos, hidrocarbonetos, construção, cimento, metais, luz fabricada

Principais Produtos do Setor Agrícola: algodão, arroz, milho, trigo, feijão, frutas, legumes, gado bovino, búfalos, ovinos e caprinos

PIB – *per capita* – PPP: US\$ 6.000 (2009)

PIB – Taxa de Crescimento Real: 4,5% (2009)

### **Perfil Religioso**

Grande parte do povo egípcio tem como religião predominante o Islamismo, o que lhe confere as mesmas práticas conservacionistas inerentes a essa religião, seguindo o Alcorão e suas obrigações religiosas, como rezar cinco vezes ao dia, jejum no mês do Ramadã, abstinência de bebidas alcoólicas, fumo e consumo de alguns tipos de carne consideradas impuras.

A unidade familiar é uma característica marcante do povo egípcio. Em seus valores o parentesco desempenha um papel importante em todas as relações sociais. O indivíduo está sempre subordinado à família, tribo ou grupo. O nepotismo é visto positivamente, já que é o patrocínio de uma família.

---

<sup>4</sup> Fonte: Guia do Exportador

A Honra de um indivíduo está intimamente entrelaçada com a reputação e honra de todos na sua família. Por isso a honra é uma faceta importante das relações interpessoais. O Respeito e estima para as pessoas é um direito e uma obrigação.

A honra exige que os egípcios demonstrem hospitalidade aos amigos e convidados e também determina que as pessoas se vistam bem de acordo com o que sua situação financeira permitir, e mostrem o devido respeito e deferência para com os mais velhos e aqueles com autoridade. A Palavra de um homem é considerada o seu sua maior honra e não cumprir com esta corresponde a uma grande vergonha para toda a família.

A classe social é muito aparente no Egito, uma vez que determina o seu acesso ao poder e posição. A classe social é um egípcio nato dita sua vida cotidiana e as oportunidades que terá. Existem três classes sociais: superior, médio e inferior. A situação é definida mais pelo contexto familiar do que pela riqueza absoluta. Há pouca mobilidade social.

### **REGRAS DE ETIQUETA IMPORTANTES PARA NEGOCIAÇÃO COM O EGITO**

As saudações baseiam-se na classe e religião da pessoa. É melhor seguir o exemplo dos egípcios que estão reunidos.

Apertos de mãos são a saudação habitual entre as pessoas do mesmo sexo. este tipo de cumprimento pode ser um pouco suave e prolongado, embora seja sempre dado com um sorriso caloroso e contato visual direto.

Quando um relacionamento se desenvolveu, é comum um beijo na bochecha e depois o outro, agitando as mãos, homens com homens e mulheres com mulheres. Em qualquer saudação entre homens e mulheres, a mulher deve estender a mão primeiro. Se não, um homem deverá abaixar a cabeça numa saudação.

Se você for convidado para jantar na casa de um egípcio você normalmente deve retirar seus sapatos antes de entrar e levar uma boa qualidade de chocolates, doces ou bolos.

Não dê flores, que são normalmente reservados para casamentos ou para rituais, a menos que você saiba que os anfitriões irão apreciá-las. Um pequeno presente para as crianças mostra afeição.

Dê sempre presentes com a mão direita ou ambas as mãos, se o presente for pesado. Presentes não são abertos quando se recebe

Se vista bem e de maneira bem conservadora. As aparências são importantes para os egípcios. Elogie o anfitrião da casa.

À mesa prevalecem os costumes islâmicos: aguarde o dono ou a dona da casa para lhe dizer onde se sentar.

Coma somente com a mão direita. É considerado um elogio sincero de servir-se de segundas porções do alimento oferecido, pois demonstra apreciação pela refeição.

Salgar o alimento é considerado um insulto.

Deixe uma pequena quantidade de comida em seu prato quando tiver acabado de comer. Caso contrário eles vão continuar enchendo-o para você

Egípcios preferem fazer negócios com aqueles que conhecem e respeitam, portanto, esperar passar um tempo cultivando uma relação pessoal antes de negócio é uma boa estratégia. Esperar para ser oferecido café ou chá sempre que você encontrar alguém, pois isso demonstra a hospitalidade. Mesmo se você não tomar um gole, sempre aceitar a bebida. Declinar à oferta é visto como a rejeição por parte do convidado a seus hospedes ou negociantes.

Desde que os povos egípcios julgam as aparências do vestuário, você deve usar roupas de boa qualidade no estilo conservador e apresentar-se bem em todos os momentos. Egípcios acreditam que o contato visual direto é um sinal de honestidade e sinceridade, logo você deve estar preparado para olhares desconcertantemente e intensos. Os egípcios são emotivos e gesticulam com as mãos quando estão animados. Em geral, eles falam suavemente como também podem exagerar no tom do assunto. Este não é indicativo de raiva, é apenas uma tentativa de demonstrar um ponto de vista. Você deve demonstrar deferência para com a pessoa de mais altos cargo no grupo, que será também seu porta-voz. Este é um país onde a hierarquia e a classificação são muito importantes.

Em Reuniões de negociações nomeações são necessárias e devem ser feitas com antecedência. Confirme a reunião uma semana de antecedência, por escrito ou por telefone. Reconfirme novamente um dia ou dois antes da reunião. Reuniões geralmente não são privadas a menos que haja uma necessidade de discutir questões confidenciais. Em geral, os egípcios têm uma política de portas abertas, mesmo quando eles estão em uma reunião. Isto significa que você pode experimentar interrupções freqüentes. Outros podem até andar pela sala e iniciar uma discussão diferente. Você pode participar, mas não tentar trazer o tema de volta à discussão inicial até que uma nova pessoa permita.

Altos funcionários do governo, muitas vezes aderem a práticas de negócios mais ocidental e realizam reuniões privadas, sem interrupções. Reuniões de negócios geralmente começam depois de investigações prolongadas sobre saúde, família, etc.

Se você enviar uma ordem de trabalhos e materiais de apresentação, antes da reunião, envie sempre traduzidos em inglês e árabe

O lado social das empresas é muito importante. Egípcios devem conhecer e gostar de você para realizar negócios. As relações pessoais são necessários para atividades em longo prazo. Negociações também são hierárquica. O mais alto escalão toma decisões, após a obtenção de consenso do grupo.

Decisões são tomadas após grande deliberação. Se o governo está envolvido, os debates terão ainda mais tempo desde a aprovação muitas vezes tem de ser dada pelos ministros de vários departamentos. Os negócios se movimentam em ritmo lento. A sociedade é extremamente burocrática. Pode levar várias visitas a realizar uma tarefa simples. É aconselhável incluir pessoas mais velhas e com altos títulos em sua equipe desde que os egípcios têm muito apreço pela idade e experiência. Espere para regatear. Egípcios raramente vêm como uma oferta final. Os egípcios não gostam de confrontação e abominam dizer "não". Se eles não respondem, é geralmente um sinal negativo.

Sempre incluem a investigação e documentação para apoiar suas reivindicações. Não utilize táticas de alta pressão.

Negociadores egípcios são difíceis no trato caso não se siga exatamente sua conduta exigente. A vestimenta nos negócios deve ser formal e conservadora. Vista-se bem, se você quiser causar uma boa impressão. Os homens devem vestir terno de cor escura, leve, conservador, pelo menos para a primeira reunião. Devem evitar usar jóias visíveis, especialmente em torno do rosto e pescoço. As mulheres devem ter o cuidado de cobrir-se adequadamente. Saias e vestidos devem cobrir o joelho e as mangas devem cobrir a maior parte do braço.

Cartões de negócios não possuem grande importância para os egípcios. Ter um lado de seu cartão traduzido para o árabe e/ou egípcio.

Deixe sempre a mão o cartão assim que o destinatário possa lê-lo

Analise qualquer cartão que lhe for entregue antes de entregar o seu cartão de visitas<sup>5</sup>

### **Representação Egípcia no Brasil**

Avenida das Nações, Lote 12  
Brasília – Distrito Federal  
CEP: 70435-900  
Tel.(61) 3323-8800  
Fax. (61) 3323-1039  
Site: <http://www.opengate.com.br/embegito/>  
E-mail: [embegito@opengate.com.br](mailto:embegito@opengate.com.br)

### **Representação Brasileira no Egito**

Endereço: 1125, Corniche El-Nil Street - Maspero  
Cidade: Cairo  
País: Egito  
Telefone: (00xx202) 2575-6877 / 2576-1466  
Fax: (00xx202) 2577-4860  
Email: [brasemb@soficom.com.eg](mailto:brasemb@soficom.com.eg)  
Site: <http://www.brazilembcairo.org/>

Elaboração Coordenação Geral de Promoção Comercial - COGPC

---

<sup>5</sup> Egypt - Language, Culture, Customs and Etiquette

